

第六届周商大会 齐聚周商周才 共赢发展未来

西北内陆牵手周口“黄金水道”

——访青海省周口商会会长韩心中

□记者 王永剑

畅叙桑梓情,共谋发展路。3月26日,时值第六届周商大会召开,记者与青海省周口商会会长韩心中如约在会场驻地见面。韩心中对周口近年来依托“临港新城、开放前沿”战略取得的显著变化感触颇深。他认为,地处西北地区的青海与中原内河航运枢纽周口,正通过一条日益繁忙的“水上丝路”,实现资源优势互补与深度连接。

“青海位于西北内陆腹地,虽不临海、不沿边,但对大宗货物的物流成本非常敏感。”韩心中在接受采访时说。他注意到,近年来周口港作为国家重点建设的36个内河港口之一,已成长为连接东南沿海与中西部地区的重要物流枢纽。2025年周口港航运货物吞吐量已突破5500万吨,其中来自青海、甘肃、宁夏、内蒙古等省(自治区)的货物在周口港的转运量正持续攀升。

在韩心中看来,周口港不仅是“豫货出海”的桥头堡,更是青海等西部省区实现“借港出海”的关键支撑。他分析道,青海盛产

煤炭及特色农产品,单纯依靠铁路或公路运输成本高昂。如今,借助周口港这一平台,大宗散杂货可以实现“公转水”“铁转水”无缝衔接,大幅降低物流成本,显著提升产品在我国中东部乃至国际市场的竞争力。

“现在看到周口港通江达海,我们这些在外打拼的周口人感到无比自豪。”韩心中说,周口港目前已开通29条国内集装箱航线和14条国际集装箱航运通道,实现了“箱通世界、货运全球”。对于青海的矿产资源、特色化工原料而言,这条物流大通道的贯通,无疑是重大利好。

谈及青海省周口商会在其中的角色,韩心中表示,商会自去年5月成立以来,始终致力于发挥桥梁作用。青海省周口商会不仅是周商在青海省的“家”,还是推动两地经济合作的重要平台。

“我们不仅要引导在青周商回乡投资兴业,还要积极推介周口港的航运优势,吸引青海当地企业关注周口、聚焦周口港。”韩心中说,商会计划借助周口港这一平台,组织青海的盐湖化工、特色生物资源等领域企业赴周口考察,探索“青海资源+周口物流+全球市场”的合作新模式。



周商代表在金丹乳酸科技有限公司观摩。

情系桑梓盼巨变

——访广西南宁周口商会会长孙现杰

□记者 刘华志

“多年在外打拼,我始终牵挂着家乡的发展。今日实地走访,感触颇深,周口的变化远超预期!”3月27日,第六届周商大会期间,广西南宁周口商会会长孙现杰在接受记者采访时表示,周口城市更美了、产业更旺了、发展的动能更足了。无论是临港经济的快速崛起,还是现代农业转型升级,都跑出了令人惊叹的“加速度”。

“商会是联谊乡情、共同发展的坚实平台。”孙现杰表示,南宁周口商会将持续发挥桥梁纽带作用,带领在外周商反哺家乡,力争引进更多大项目、好项目并落地生根,与家乡人民一道共铸周口新辉煌。

自2022年孙现杰当选南宁市周口商会会长以来,他始终心系故土,不仅在南宁积极宣传推介周口,树立了周口人诚信务实、敢闯敢干的良好形象,还依托商会开展帮扶失学儿童、关爱孤寡老人等公益活动,传递了家乡人的温暖与大爱。

如今,身为广西禹杰防水防腐材料有限公司、禹杰科技公司董事长的孙现杰,依然紧贴家乡发展脉搏,积极推动会员企业与家乡企业精准对接、资源互补、合作共赢,用实际行动诠释“周商精神”。

“看到家乡的变化,我倍感振奋与自豪。”孙现杰说,如今的周口中心港船笛声此起彼伏,一艘艘货轮满载货物扬帆起航,通江达海,这座蓬勃兴起的内陆港城,正以昂扬的姿态阔步向前。

孙现杰表示,未来,商会将强化政商沟通,深化会员联络,加强兄弟商会协作,紧扣周口资源禀赋、产业布局与招商政策,深挖合作契机,持续扩大在外周商影响力,为家乡高质量发展贡献更多周商力量。

共同推动周口产业腾飞

——访山东济南周口商会会长刘卫东

□记者 沈铮

“这是我第三次参加周商大会。每次回到家乡,看到家乡日新月异的变化,我们这些在外游子都感到非常自豪!”3月26日,山东济南周口商会会长、济南友丰电子有限公司总经理刘卫东向记者分享了此次返乡的感受。

刘卫东告诉记者,山东济南周口商会目前已吸引300多家会员企业,大家都十分关心家乡发展;商会也将利用这些年在济南积攒的资源、人脉等,为周口招商引资、引才引智贡献力量,架起周口与济南交流发展的坚实桥梁。

从2400平方米的小厂起步,到如今拥有占地50亩现代化基地、年产值超10亿元的国家级专精特新“小巨人”企业,友丰电子凭借对智驾高速连接赛道的深耕,已成为打破外资垄断、实现国产替代的行业翘楚。在行业布局上,友丰电子已成功进入国内外众多头部企业的供应链体系,成为行业内高度认可的优质供应商。

面对千亿美元级蓝海,刘卫东将企业未来的发展方向转向了家乡周口。他坦言,此次参会不仅是叙旧,还带着实实在在的合作意向而来。

刘卫东表示,周口通江达海的交通优势,将极大降低物流成本,有效助力“周口造”快速走向全球。山东济南周口商会和友丰电子计划联合多家上下游头部企业,在周口布局汽车零部件生产基地,助力家乡汽车零部件产业集群发展。

从贸易代理到技术领军,刘卫东用20多年的拼搏奋进诠释了“周商精神”的韧性。谈及未来,他希望更多在外周商抓住家乡发展机遇,积极回乡创业、投资兴业,共同推动周口产业腾飞。

津周联动架桥梁 引智聚才助家乡

——访天津周口商会会长王正义

□记者 宋风

树高千丈不忘根,水流万里总思源。作为一名在天津打拼多年的周口人,王正义始终心系家乡发展。在第六届周商大会召开期间,他围绕招商引智、产业协同,畅谈了自己的思考与行动。

王正义表示,近年来,家乡周口立足电子信息、现代食品等主导产业,依托港口枢纽优势,发展势头强劲、前景广阔,让外地周商倍感自豪、备受鼓舞。天津作为北方重要的科创高地、产业高地和人才高地,拥有得天独厚的资源优势,是家乡招商引资、招才引智最坚实的外援。目前,天津周口商会助推回周在建和意向投资项目,涵盖电子信息、化妆品加工、文旅产业基地、机器人产业等多个领域。

谈及如何进一步发挥商会的桥梁纽带作用,王正义提出了三点想法。

一是依托天津高校优势,精准引智聚才。天津拥有南开大学、天津大学两所985高校及多所重点院校,在食品科学、物流工程、电子信息、现代农业、生物医药等领域的科研实力位居全

国前列。商会将主动搭建周口与南开大学、天津大学等高校的校地合作平台,紧扣家乡产业需求,精准对接专家团队和青年人才,推动“专家入周、技术入周、人才入周”。

二是借力天津高教科创园,以科创促招商。天津高教科创园集聚了数十所高校、上千家科创企业,形成了“人才培养—技术研发—成果转化—产业落地”的完整生态。商会将积极推动天津高教科创园的优质科创项目与周口产业对接,同时结合天津在现代物流、绿色环保、食品加工等领域的成熟产业基础,邀请优质企业关注周口、投资周口。

三是发挥商会纽带作用,助力周商回乡投资兴业。天津周口商会将当好家乡的“宣传员、联络员、服务员”,一方面引导在津周商回乡投资兴业,另一方面持续深耕招商引智主线,把天津的人才、智力、技术源源不断引向周口,助力家乡构建现代化产业体系。

“我们愿架起天津与周口之间的人才桥、智力桥、产业桥,为家乡临港经济腾飞、现代食品产业升级、电子信息突破贡献周商力量!”王正义的话语中,饱含着在外游子对家乡的深情与担当。

巾幗绽芳华 乡情连琼豫

——访三亚周口商会会长侯娜

□记者 李艳华

初见三亚周口商会会长侯娜,她干练的气质与娇俏的面容形成了鲜明对比。这位从周口淮阳走出的“水果女王”,在南海之滨耕耘二十载,如今正将海南的热带农业经验与自贸港开放优势,转化为反哺家乡的实际行动。

“乡情是最牢固的纽带。”谈及家乡周口的变化,侯娜目光灼灼。作为深耕热带水果产业的农业行家,她敏锐捕捉到周口国家农高区带来的产业升级机遇。在她看来,周口作为“中原粮仓”,农产品加工与市场基础雄厚,海南与周口两地可实现优势互补。海南在热带水果标准化种植、绿色防控、品牌化运营等方面积累了丰富经验,这些现代农业发展理念与管理模式,可以为周口本地的优势农业产业提供借鉴。围绕“粮头食尾”“农头工尾”,侯娜分享了海南全链条营销的实践经验,建议借鉴这些模式,推动周口特色农产品向高端化、精品化升级,并借助电商平台拓展全国

市场,加速实现从“中原粮仓”到“中原厨房”“中原果篮”的华丽转身。

海南全岛封关运作已正式启动、平稳运行,自贸港政策红利全面释放。侯娜难掩兴奋:“这不仅是海南自贸港建设的里程碑,还是我们在外周商连接国内国际双循环的黄金契机。”她表示,三亚周口商会将充分发挥自贸港“零关税、低税率、简税制”等核心政策优势,搭建两地产业信息互通平台,助力家乡主导产业拓展海外市场。同时,积极推动周口港与海南港口的物流联动、产业协同,让通江达海的周口与开放前沿的海南实现双向奔赴。

采访尾声,侯娜透露了一个温馨细节——近日,她在郸城县新开的“海岛故事”食品专营店已试营业,市场反响热烈。下一步,她计划在全市各县(市、区)布局开店,让这份“海岛味道”在家乡落地生根。“根在周口,情牵天涯。”侯娜的话语朴实而坚定,“我们将紧抓海南封关机遇,当好家乡与三亚的纽带,凝聚在外周商合力,为周口高质量发展贡献全部力量!”

乡贤归乡赞发展 携手筑梦谋共赢

——访内蒙古周口商会会长赵书清

□记者 徐启峰

3月26日,第六届周商大会开幕在即,来自海内外的周口籍乡贤、企业家齐聚家乡,共襄发展盛举。当天,记者采访了内蒙古周口商会会长赵书清。谈起返乡见闻,他细数家乡变化,聚焦两地产业合作,言语间满是浓浓的桑梓情怀。

“这些年我去过国内不少城市,如今再看周口,尤其是城乡一体化示范区,建设水平一点不输大城市。”赵书清感慨道,作为土生土长的周口人,亲眼见证家乡面貌焕然一新,他对周口未来发展的信心更足,回报家乡的决心也更加坚定。

在内蒙古打拼多年,赵书清一直致力于搭建两地的合作桥梁。此次借着周商大会的契机,他带来了详细的产业合作规划,核心方向一便是借助周口港的水运优势,推动煤炭外运降本增效。他介绍,内蒙古的煤炭外运,大多靠公路、铁路运到天津港等沿海港口,再转运至东部沿海城市,环节多、成本高。周口港坐拥沙颍河黄金水道,内河航运通江达海,水运成本远低于陆路运

输。接下来,他们计划打通一条新通道:内蒙古的煤炭通过铁路中转至周口港,再经水路运往东部地区,从而大幅降低物流成本,提升运输效率,真正实现两地资源和区位优势的精准确对接。

在农业产业方面,赵书清提出了两地农产品双向互补、互通有无的合作思路。他说,内蒙古草原辽阔,牛羊肉质好,绿色健康,市场认可度高;周口是农业大市,粮食种植面积大,农作物秸秆资源丰富,恰好成为内蒙古畜牧业的优质饲料来源。两地可搭建专业的物流和产销对接平台,将内蒙古的优质牛羊肉引入周口及周边市场,同时将周口的农作物秸秆定向输送到内蒙古,缓解当地饲料供应压力,形成“农牧产品双向流通”的良性循环,推动两地农业产业优势互补、共同发展。

“家乡发展得越好,我们在外的周商就越有底气。”赵书清表示,内蒙古周口商会将继续发挥好桥梁纽带作用,带动更多会员企业回乡投资兴业,全力推动更多项目落地,为周口临港经济和农业产业发展添砖加瓦,携手更多乡贤共绘家乡高质量发展新篇章。



摄影:刘俊涛 梁照曾

电子信息对接会现场。

齐聚周商

共兴家园